

Wiadomości

Środa, 22 maja 2013

Jak nie dać się zmanipulować w Poniedziałkowym Klubie Seniora

Aby móc funkcjonować w skomplikowanym świecie pełnym różnorodnych informacji, jesteśmy zmuszeni działać „na skróty”. Istnieją pewne zasady, które są mocno „wkodowane” w nasz system podejmowania decyzji i różnorodnych działań. To one w codziennym życiu pomagają nam szybko podejmować decyzje. W trakcie wykładu zostały przedstawione główne reguły, które wywierają wpływ na podejmowanie przez nas decyzji, sposoby zachowania, działania. Reguła wzajemności, reguła społecznego dowodu słuszności, reguła sympatii, reguła posłuszeństwa – autorytetu, reguła niedostępności, reguła zaangażowania i konsekwencji, zasada kontrastu. Jednak to nasze funkcjonowanie „na skróty”, jest dosyć często wykorzystywane przez różnych manipulatorów, którzy chcą osiągnąć swoje korzyści. Na kolejnym wykładzie zostaną omówione chwytły sprzedawców i innych manipulatorów wykorzystujących reguły które wywierają wpływ na ludzi oraz sposoby obrony przed taką manipulacją.

Wykład został w znacznym stopniu oparty o informacje przedstawione w książce Robert Cialdiniego „Wywieranie wpływu na ludzi”.

Zapraszamy 27 maja o godz. 16:00 do Solnego Miasta na kolejny wykład Alicji Wilkosz-Nawary pt. „ Jak nie dać się zmanipulować - jak bronić się przed manipulacją”.